

## Как увеличить продажи на 20% с помощью обыкновенного телефона



Тольятти, Россия

Все больше и больше в наших коммуникациях используется телефон при этом статистика показывает что при входящем звонке вы можете терять более 70% клиентов.

Посчитайте сколько средств ежемесячно вы вкладываете в рекламу? Прикиньте в уме, сколько фирм в городе занимаются такой же деятельностью? А теперь скажите, сколько клиентов вы готовы потерять на входящих звонках?

Долго вы ещё будете с этим мириться?

Готовы вы и дальше терять деньги из-за того, что секретарь, администратор или офис менеджер не могут правильно обработать входящий звонок?

Именно поэтому мы предлагаем записать вашего менеджера, администратора, секретаря на интенсив по отработке техник ответа на входящий звонок.

После интенсива ваши сотрудники будут знать:

Как написать "правильный" скрипт входящего звонка. По которому сможет работать даже новичок

Как начать разговор по телефону;

Каким образом можно сформировать доверие у клиента в первые минуты телефонного звонка;

Что является целями приема телефонных звонков, а что нет;

Как мотивировать клиента прийти в ваш офис, магазин или салон; Как получить контакты клиентов во время первого телефонного разговора;

Как помочь клиенту в решение его задачи по телефону; Как грамотно завершить телефонный разговор;

Как профессионально соединять клиента с необходимым сотрудником для решения задач клиента;

Как из интересующегося человека сделать постоянного клиента компании.

Интенсив предполагает сочетание теории и практики, где 30% времени мы будем разбирать методы и инструменты ведения телефонного разговора и 70% - практиковаться это делать.

Повысьте отдачу от ваших рекламных вложений! Увеличьте поток клиентов в ваш офис!

Для участия в предстоящем интенсиве предлагаем вам забронировать место по ссылке ниже.

При старте продаж вы получите минимальную цену.

Интенсив длится 4 часа.

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Романова Виктория**

**+78482416899**